



中国国际贸易促进委员会
CHINA COUNCIL FOR THE PROMOTION
OF INTERNATIONAL TRADE

中国贸促会 常年海外法律顾问 信息快报



2021年7月12日
第26期

CONTENTS 目录

美国

中国扩大对在美上市中国科技公司的网络安全审查
拜登政府称将减少美国使用制裁措施

美国商务部长称将推动美国公司在华市场准入
美国众议院延期就提升对华竞争力的全面议案讨论

美对新疆光伏产业链污名化指控毫无依据

欧盟

德国银行推出一套追踪 21 种新兴市场货币的外汇指数

中国“贝壳”令德国同行相形见绌

欧盟计划征收数字税，将适用于数百家公司

欧洲股市在 2021 年献上了“丰盛的” IPO 大餐，投资者们是否还有胃口？

欧洲铁路货运重回正轨，促进经济和环境发展

欧亚

俄罗斯征收临时关税将导致俄黑色金属出口减少

哈萨克斯坦电商市场有望在两年内扩增两倍

《欧亚经济联盟与塞尔维亚自贸区协定》即将生效

俄罗斯财政部完成国家福利基金资产结构调整，将美元剔除

俄罗斯和印尼准备签署战略伙伴关系宣言

东盟及日韩

韩国今年上半年吸引外商直接投资同比增长 71.5%

越南农业部门致力于提高产品深加工能力，增加附加值

印尼加强工业区扩建以吸引投资

泰国上半年出口 220 万吨，实现全年目标难度较大

今年前 5 个月，柬中双边贸易额超 39 亿美元

美国片区

中国扩大对在美上市中国科技公司的网络安全审查

中国网络安全审查办公室（Cybersecurity Review Office）在继宣布对网约车巨头滴滴出行（Didi Global Inc., DIDI）展开网络安全审查几天后，已对另外两家在美上市中国企业运营的应用程序启动类似审查。

最新行动点名了满帮集团（Full Truck Alliance, YMM）运营的两款卡车网约车应用以及看准科技集团有限公司（Kanzhun Ltd., BZ）的一款在线招聘应用。这两家公司于 6 月份在美国上市。与滴滴一样，监管部门也指示它们在审查期间停止新用户注册。

中国网络安全审查办公室称，审查是为了防范国家数据安全风险，维护国家安全，保障公共利益。满帮集团和看准于 7 月 5 日回应称，将积极配合审查工作。两家公司表示，将对网络安全进行全面梳理和排查，进一步完善自身的网络安全体系和技术能力。

（来源：华尔街日报中文网，可转载）

<https://cn.wsj.com/>

拜登政府称将减少美国使用制裁措施

据美国相关政策制定官员透露，拜登政府正在调整美国对惩罚性制裁举措的使用，目的旨在减少通过制裁进行全面施压，避免连带经济损失，并与盟友联合而非单方面采取行动。

新战略将对特朗普政府（Donald Trump）的做法进行重大调整。此前特朗普政府更频繁地将制裁作为外交政策工具，用于全面打击伊朗、朝鲜、委内瑞拉和其他地方的经济部门，目的是向对手施加经济压力。拜登政府及其相关官员坚持认为，制裁措施的使用必须配合更大范围的外交努力进行，包括盟国的合作和相关形式的劝服，以实现外交政策目标。

（来源：华尔街日报中文网，可转载）

<https://cn.wsj.com/>

美国商务部长称将推动美国公司在华市场准入

2021 年 7 月 1 日，美国商务部长吉娜·雷蒙多（Gina Raimondo）表示，中国相关领导人的近期发言似乎是把美国当作标靶，但美国将一切如常。

雷蒙多周四在接受采访时表示：“我们将尽一切努力确保我们的美国公司得到公平对待，并能够进入中国市场”；“我们将确保情况如此，中国应遵守规则，保护知识产权，允许我们的市场、我们的公司进入他们的市场。”

此外，雷蒙多谈及所谓的新疆地区的“人权侵犯”问题并称，美国将继续与盟友合作对抗中国。

（来源：美国之音中文网，可转载）

<https://www.voachinese.com/z/1739>

美国众议院延期就提升对华竞争力的全面议案讨论

2021 年 7 月 2 日，在经过两天的辩论后，美国众议院外交事务委员会将在本月早些时候恢复就民主党牵头的一项议案展开讨论。该议案旨在提高对中国的竞争力，并在人权问题上向北京施压。

该委员会发言人表示，委员会将考虑在 7 月 12 日审议《确保美国全球领导力与参与法案》（Eagle Act）；前述议案在本周三和周四进行了马拉松式的讨论，但并未进行投票。虽然美国两党在如何最好地与中国政府打交道上长期存在分歧，但美国参议院 6 月初在两党支持下通过了《2021 年美国创新与竞争法》（United States Innovation and Competition Act of 2021），该法案旨在向美国技术、科学和研究领域投资逾 2000 亿美元，强调通过战略、经济、外交、科技等手段同中国开展竞争，以“对抗”中国日益增长的影响力。目前众议院尚未对该法案进行投票表决。

（来源：《路透社》中文网，可转载）

<https://cn.reuters.com/>

美对新疆光伏产业链污名化指控毫无依据

2021 年 7 月 1 日，中国光伏行业协会表示，美国近日将部分新疆企业列入实体清单并对新疆光伏产业链“强迫劳动”进行的污名化指控毫无事实依据。该协会官方微信公众号刊文并称，其已于近日在新疆对光伏产业开展实地调研。新疆的光伏企业的蓬勃发展带动该地区形成以硅为基础的产业集群，促进了上下游产业链的发展，创造了大量就业工作岗位。

2021 年 6 月 23 日，美国工业和安全局（BIS）以“侵犯人权”为由，将五家中国实体列入实体清单，五家中国实体为：合盛硅业（鄯善）有限公司（Hoshine Silicon Industry (Shanshan) Co., Ltd.）、新疆大全新能源股份有限公司（Xinjiang Daqo New Energy, Co. Ltd）、新疆东方希望有色金属有限公司（Xinjiang East Hope Nonferrous Metals Co. Ltd.）、新疆协鑫新能源材料科技有限公司（Xinjiang GCL New Energy Material Technology, Co. Ltd）以及新疆生产建设兵团（Xinjiang Production and Construction Corps）。BIS 称前述实体参与了所谓的对新疆维吾尔族、哈萨克族、其他穆斯林少数民族成员的镇压、大规模任意拘留、强迫劳动及高科技监视等侵犯人权的行为。

（来源：《路透社》中文网，可转载）

<https://cn.reuters.com/>

政盟片区

德国银行推出一套追踪 21 种新兴市场货币的外汇指数

德意志银行（DBKGn.DE）周二宣布推出一套新的外汇计算指数，追踪 21 种新兴市场货币，这表明发展中国家在全球经济中的相关性和重要性不断增加。

这套指数包括了四种不可交易的新外汇指数，它将持续跟进新兴市场。在过去几十年里，这些国家的全球投资流入增加，政府债券发行比例不断提高，外汇交易量也大幅跃升。

“新指数追踪 21 种新兴市场货币的即期和套利表现，为追踪外汇的新兴市场投资者提供了一套全面的晴雨表，”德意志银行新兴市场策略师 Oliver Harvey 在一份声明中说。

（来源，路透社，可转载）

<https://cn.reuters.com/article/>

中国“贝壳”令德国同行相形见绌

中国的数字化进程取得了举世瞩目的成就，深刻地改变了行业格局，以贝壳集团为例，其一系列成功的数据背后不仅仅是中国房地产市场的繁荣，还有科技和策略上的优势。

“贝壳”诞生背景或宣告数字化下一阶段

德国“明镜在线”报道，在中国，人们可以通过 VR 全景模式线上看房。线上看房时，房屋中介会将已经录制好的语音嵌入到房屋视图中合适的位置，点开即可听到相关信息。

线上看房时，甚至还可以生成房屋装修后的效果图。而房屋的出售、租赁合同都可以实现电子版签订。入住新居后，还可以通过应用程序订购保洁服务。

上述的一切以及更多的功能都出自中国贝壳集团，这令德国房地产同行“Immoscout24”或者“Immowelt”相形见绌。

报道称，贝壳集团诞生的时代背景，或将宣告着数字化进程进入下一阶段：一个既复杂多样、又操作性强的生态系统的时代。在这一阶段，现实和虚拟将得到融合，会围绕数据流产生更多的结构的进程，并且强化了和客户的联系。

贝壳集团已经在其生态系统中整合了不同的客户类型，即通过不断更新服务吸引购房者和租户。它为自己和其他公司提供销售所持地产的平台，同时也向其他公司出售数据分析和 VR 科技。

贝壳母公司 KE Holdings 2020 年 8 月才上市，但其股市首秀便取得开门红，并且一路高走，在中国大城市已经拥有约 6000 家中介门店。

“贝壳”成功仅归因于中国房地产市场繁荣？

报道称，德国房地产平台和贝壳相比，可谓望洋兴叹。

尽管贝壳集团也受到德国同行的模仿，但德国企业的发展活力却日渐下降，以德国房屋中介公司 Immoscout24 为例，该公司 2020 年平均每月有 1380 万名用户，为其刊登广告中的 5% 提供 VR 服务。此外还提供附加费用查询、紧急开锁服务、法律咨询等线上服务。自 2020 年 10 月起，开始提供电子版租赁合同。

尽管这些成绩并不差，但和贝壳相比，无论是科技上还是策略上，都相形见绌。贝壳母公司的经济增长令人吃惊。其月均活跃用户在两年半内增长至 4850 万人。第一季度销售超过 32 亿美元，同比增长约 190%。KE 股价自上市以来增长了一倍。这些成功的数据并不能仅归因于中国房地产市场的繁荣。

中国在数字化进程中，会对整个市场格局进行全新的思考，而德国仍然在很大程度上依赖于已有的商业模式，且仅是对部分细节进行改善，而非对产品重新彻底地进行研发。

这种落后的局面，企业缺乏热情仅是部分原因，更多的是结构性的缺陷。中国企业已经实现的一些成就，在德国还缺乏基本的硬件条件、技术诀窍以及法律法规。

德国人天生对数字化“不感冒”？

Immowelt 表示，德国目前为止没有可依据的法律条文，可以将公证合同电子化。而德国不动产联合会目前也没有推动这一点的落实。

德国数字专家发出疑问，是否德国人天生对于数字化就持有怀疑态度，亦或是他们无法推出成熟的产品。

德国“焦点在线”专栏作者、中国研究员 Björn Ognibeni 表示，令人好奇的是，如果将贝壳引入德国，会发生什么样的情况。同时他也表示，“Immowelt”如果在中国，会走向衰亡。

（来源：欧洲时报，可转载）

<http://www.oushinet.com/static/content/china/chinanews/>

欧盟计划征收数字税，将适用于数百家企业

欧盟竞争事务执委维斯塔格表示，欧盟执委会将在未来几周内提议征收数字税，为新冠疫情重建计划筹集资金。数字税将适用于数百家企业，其中大多数是欧洲企业。

欧盟 27 国去年同意共同借入 7,500 亿欧元(8,870 亿美元)并用于疫情后的复苏基金，以此促进经济增长并发展更绿色、更数字化的经济模式。

借款将利用未来 30 年内的税赋收入进行偿还，这些赋税包括对数字经济和二氧化碳排放征收的税款。

维斯塔格对经济合作暨发展组织(OECD)在周四就跨国公司征税地和 15%全球最低企业税率达成共识表示欢迎，但她表示欧盟将继续推进数字税——尽管她没有说明数字税的税率会是多少。

“如果我们能让协议得到全面的批准和实施，并且使税务机关拥有更多渠道来收取税款，那么一些目前只缴很少的税或者根本不缴税的公司将会为他们在其中开展业务的社会做出贡献”，她告诉路透社。

维斯塔格表示，欧盟的数字税与 OECD 的税收协议有着不同的目标，欧盟的征税的范围“要广泛得多，原则上它是一项征税，而不是一种税。”

“OECD 的协议是针对 100 家最大的公司，而数字税会针对更多的公司，”她补充说，“这项征税主要影响到欧洲的公司，但其他公司也会受到影响。”

“对于一家公司来说，无论你怎么定义这种税，它都将成为一种成本”，维斯塔格说，“公司们应该将其视为自己在欧洲开展业务的正常成本。”

维斯塔格拒绝提供将受到影响的公司的范围以及征税规模的详细信息。执委会一名消息人士称，执委会已将公告的暂定日期从 7 月 14 日调整至 7 月 20 日，但日期仍可能会有变化。

(来源：路透社，可转载)

<https://cn.reuters.com/article/CNIntlBizNews/>

欧洲股市在 2021 年献上了“丰盛的”IPO 大餐，投资者们是否还有胃口？

2021 年上半年，欧洲股市的新股上市规模达到 14 年来最高，因为前所未有的货币刺激政策和对成长型公司的压抑需求为公司上市创造了极为有利的条件。

然而，最近几周一些上市交易被撤销，这让人怀疑投资者是否还有意愿或能力继续吃下如此“丰盛的”股票发行大餐。

根据路孚特数据，在科技公司的带动下，欧洲股市的首次公开发行(IPO)上半年达到了金融危机前至今的最大规模，公司通过上市筹资了 432 亿美元。这个数字对比去年的 54 亿美元和 2019 年疫情前的 87 亿美元都堪称一次飞跃。

包括配股和隔夜大宗交易的二级市场发行在内，欧洲股市整体股票发行融资额达到了创纪录的 1,430.5 亿美元。

“今年一季度 IPO 的市场环境简直太好了，”花旗银行全球股票资本市场联席主管 James Fleming 说。华尔街上其他担任类似职务的银行家也有同感。

“没有想到 IPO 很快就如此强劲地回归了——投资者的偏好大规模地转向了成长型股票。企业发行了大量的股票，但投资者仍然积极地参与，”富瑞金融集团(Jefferies)欧洲、中东和非洲股票资本市场主管 Rob Leach 说。

以美国联邦储备委员会(美联储/FED)为首的全球央行提供了前所未有的货币支持,这将世界股市推至历史高位,也鼓励投资者进行更多的冒险。

新冠疫情给全球经济带来重创,这意味着很大一部分投资将被引导至成长型资产,如科技股。

波兰物流公司 InPost (INPST.AS)、德国线上汽车零售商 Auto1 (AG1G.DE) 和英国经典靴类品牌 Dr Martens (DOCS.L) 等公司都趁着市场飞速扩张之际进行发股。

(来源:路透社,可转载)

<https://cn.reuters.com/article/CNIntlBizNews/>

欧洲铁路货运重回正轨，促进经济和环境发展

尽管新冠疫情使欧洲几乎所有行业在 2020 年都受到了打击,但某些行业受到的打击尤其严重,其中就包括铁路运输。虽然铁路货运收入没有像铁路客运租金那样受到灾难性的崩溃,但欧洲货运铁路仍然在 2020 年登记了 20 亿欧元的损失,其营业额下降了 12%。格雷厄姆·保罗写道,“鉴于铁路货运在确保欧盟实现其排放目标方面发挥着至关重要的作用,铁路货运面临的这种压力尤其令人担忧——这也是欧盟交通部长在 6 月的会议上同意进行模式转换的原因,通过模式转换以便铁路部门能够比更广泛的经济更快恢复,同时遏制排放。

虽然欧洲运输部门占欧盟集团温室气体排放量的 25% 以上,但铁路只占了 0.4%,并且铁路运输是自 1990 年以来唯一减少排放和能源消耗的运输方式。因此,欧盟决心将现有的大部分公路货运转为铁路运输。在公共卫生危机最严重的时段,欧盟庆祝“铁路年”的计划在某种程度上被搁置了,但这对经济和环境来说是一个充满希望的迹象,新的关注和投资正涌入欧洲铁路货运市场。

公共部门：西班牙将新冠疫情复苏资金视为发展铁路货运的机会

这种对铁路货运的新的信心来自欧洲各国政府和私营公司。6 月,西班牙交通部宣布,它计划将 15 亿欧元的新冠疫情恢复资金用于改善该国的货运,其中大部分支出会用于将货运从公路转向铁路。马德里希望这笔现金的流入能有助于实现其到 2030 年将铁路的市场份额从目前的净吨公里的 4% (这一数字大大落后于欧洲 18% 的平均水平) 提高到 10% 的目标。

大约 10 亿欧元的资金将用于西班牙货运配送网络的现代化建设,其重点是铁路,包括在马德里、巴塞罗那、瓦伦西亚和巴斯克的阿拉瓦省开发四个新的铁路货运站,以及改善西班牙

与其他欧洲国家的铁路货运联系。另有 3.65 亿欧元计划用于促进可持续的铁路运输，包括提供生态激励措施以及购买双电压和可变轨距的机车车辆。

私营部门：比利时的运营商 Lineas 正在寻找资金以扩大融资

西班牙和其他欧洲国家正在经历的货运量反弹也促使私营公司寻求机会。比利时的市场领头羊 Lineas 是欧洲最大的私营铁路货运公司，其在 1 月份获得了 6000 万欧元的额外融资。在这笔交易中，比利时国家铁路公司（SNCB）放弃了其曾经的子公司的最后 10% 的股份，目的是加强 Lineas 的国际扩张计划。

虽然 Lineas 已经在比利时、法国、德国、荷兰、意大利和西班牙开展业务，但其网络仍然相当集中。正如首席执行官 Geert Pauwels 解释的那样，“到目前为止，每条航线都直接或间接地与比利时相连”。在新资本的帮助下，“（我们）现在的想法是创建新的枢纽，Lineas 将从这些枢纽出发，连接其他目的地”。Lineas 在注资后已经开始了其首次国际投资；4 月，这家比利时货运公司收购了荷兰的国际铁路合作伙伴（IRP），以加强其进入鹿特丹港的能力，并获得了 IRP 的 12 台机车。

更大规模的实质性收购可能正在进行中，特别是考虑到来自行业消息来源的报道：Lineas 正在敲定一项售后回租业务，这可能使这家比利时公司为其大约 250 辆机车和 7000 辆货车净赚数亿欧元。这种操作如果得到证实，可能会再次引起人们对 SNCB 在 2015 年仅以 2000 万欧元的价格出售了其在这些相同资产中近 70% 的股份，特别是考虑到 Linea 公司的估值在 2011 年为 5.1 亿欧元。Lineas 公司没有回应关于出售和回租计划的评论请求，但这样的重大交易将大大增加这家私营公司的财务灵活性，使其能够进行大规模的收购，以便与国有竞争对手 DB Cargo 和 SNCF Logistique 竞争。

有理由感到乐观，但可能需要进一步的支持

欧洲的公共和私营部门都在采取实质性的行动来支持其铁路货运网络，这是一个令人鼓舞的迹象，这表明对运输业而言，新冠疫情引起的经济衰退的黑暗日子可能已经结束。这对实现欧洲排放目标来说也是一个充满希望的迹象，因为这一目标只有通过将大部分公路运输货物转移到铁路上才能实现。

即便如此，新冠疫情仍然给欧洲铁路部门带来了沉重的压力——尽管该部门已经取得了积极的发展，但铁路货运收入仍远低于 2019 年。更重要的是，铁路货运运营商已经表达了他们的担忧，即如果新冠疫情的支持措施，如“轨道准入豁免”，在市场完全恢复之前就失效的话后果将不可预知。在这种情况下，铁路协会呼吁欧盟也将“铁路年”延长至 2022 年也就不足为奇了——显然，目前需要更多时间来巩固当前的积极的市场信号。

（来源：eureporter，可转载）

<https://www.eureporter.co/economy/transport/eu-railways/>

欧亚片区

俄罗斯征收临时关税将导致俄黑色金属出口减少

俄罗斯钢铁协会发表声明表示,征收临时关税将导致黑色金属出口减少 100 至 250 万吨(价值 400 至 750 亿卢布)。

俄罗斯政府 6 月 25 日宣布,从 8 月 1 日至 12 月 31 日对黑色金属和有色金属征收最低 15% 的临时关税(包括 15% 的基本税率+特定税率)。其中,黑色金属的关税取决于产品的加工程度;直接还原球团,征收 54 美元/吨的最低关税;热轧扁平材和螺纹钢最低关税 115 美元/吨;冷轧卷、线材关税最低为 133 美元/吨;不锈钢和铁合金最低关税为 150 美元/吨。

俄罗斯钢铁协会在声明中说:"如果按照目前的市场行情看,出口总量可能减少 100 万吨,约 400 亿卢布(约合 5.52 亿美元),轧制金属和铸铁的产量将减少 120 万吨,利润将减少约 1500 亿卢布(约合 20.5 亿美元),利润税将减少 300 亿卢布(约合 4 亿美元),俄罗斯税收将减少约 300 亿卢布(约合 4 亿美元)"。

(来源:中俄资讯网,可转载)

<http://www.chinaru.info/>

哈萨克斯坦电商市场有望在两年内扩增两倍

哈萨克斯坦电商企业 Chocofamily 发布报告称,目前,哈电商市场规模约为 20-30 亿美元。按照现有发展速度,预计到 2024 年,哈电商市场有望扩大两倍,达到 85 亿美元。

报告称,与俄罗斯相比,哈萨克斯坦电商市场更具活力。目前,电商占哈零售市场的比重为 8%。预计 5-7 年后,电商占零售市场份额将达到中国的水平(44%)。在网约车市场,由于存在市场垄断,导致网约出租车价格偏高。但随着新的竞争者进入哈网约车市场,预计出行费用将下降 15%-20%。

根据哈贸易和一体化部发布的数据,2020 年,哈电子商务交易额达 1.1 万亿坚戈(合 26.6 亿美元),同比增长 1.5 倍。全国网店数量超过 650 家,电商用户增至 380 万人,增长 20%。据哈央行数据,2020 年,哈非现金交易数量达到 29 亿笔,同比增长 1.4 倍,累计完成交易额 35.3 万亿坚戈。预计到 2025 年,电商占零售市场份额将从 2020 年的 9.7% 增至 15%。

此外,哈计划建立保税仓库,以提高境内仓储基础设施的利用率,提供更多订单处理的工作岗位,增加关税预算收入。目前,保税仓库交易额约占全球各国零售市场的 10%-30%。由于

部分发往欧洲的邮包转为过境哈萨克斯坦运输，预计到 2025 年，哈物流公司将获得最高达 1.27 万亿坚戈的收入。

根据《哈萨克斯坦贸易发展愿景》，哈计划到 2025 年，将非原材料商品和服务出口额增至 410 亿美元，劳动生产率较 2019 年增长 11.8%，固定资产投资增长 40%，影子经济占比降至 5%，交易所交易在交易额中的占比增至 14%。

未来，哈将重点在两方面发展电子商务，一是帮助本国生产商扩大国内市场份额，二是发展本国商品和服务出口。

（来源：哈萨克国际通讯社，可转载）

<https://www.inform.kz/cn/article>

《欧亚经济联盟与塞尔维亚自贸区协定》即将生效

据哈萨克斯坦贸易和一体化部发布消息，《欧亚经济联盟与塞尔维亚自由贸易区协定》将于 2021 年 7 月 10 日生效。

消息称，《欧亚经济联盟与塞尔维亚自贸区协定》于 2019 年 10 月 25 日正式签署，《协定》参与各方均已完成国内批准程序。根据《协定》，欧亚经济联盟和塞尔维亚将对 93% 的互供商品免征进口关税；针对香烟、奶酪和烈性酒精饮料等敏感商品，将在一定配额内免征进口关税；为保护本国生产商，对禽肉、食糖、部分织物、压缩机、车辆等商品将继续征收进口关税。《协定》是在世贸组织规则的基础上制定的，双方商定将按照国际标准实施卫生和植物检疫措施（SPS）、技术性贸易壁垒措施（TBT），避免欧亚经济联盟成员国商品进入塞尔维亚市场时受到不合理限制，《协定》特别规定双方相互提供知识产权保护。《协定》将为欧亚经济联盟成员国扩大产品销售市场创造条件。

据哈贸易部数据，2020 年，哈塞双边贸易额为 1570 万美元。2021 年 1-4 月，哈塞双边贸易额 320 万美元。哈自塞进口的主要商品包括化肥、铝型材和配件等。哈对塞出口潜力有望达到 2.5 亿美元，主要涉及石化、冶金、粮食、机械制造、化工和建材等领域。

（来源：哈萨克国际通讯社，可转载）

<https://www.inform.kz/cn/article>

俄罗斯财政部完成国家福利基金资产结构调整，将美元剔除

俄罗斯财政部宣布于 7 月 5 日完成国家福利基金资产结构调整，完全剔除美元，人民币比例被提至 30.4%。

公告称：“从国家福利基金资产结构中剔除美元，英镑比例缩至 5.0%，欧元和人民币比例分别提升至 39.7%和 30.4%，日元比例为 4.7%，现货黄金比例为 20.2%。”

俄财政部指出，进行相关兑换交易时使用的是俄国家福利基金截至 7 月 1 日账上的外币，以及 7 月 2 日从联邦预算划拨的合 316 亿卢布的外币。

俄罗斯财政部长西卢阿诺夫 6 月 3 日在圣彼得堡国际经济论坛期间表示，俄财政部将在一个月内大幅调整国家福利基金的资产结构，将美元比例从 35%降到 0%，英镑比例降至 5%，欧元比例从当前的 35%提至 40%，人民币从 15%提至 30%，黄金比例将为 20%。

（来源：俄罗斯卫星通讯社，可转载）

<https://sputniknews.cn/economics/>

俄罗斯和印尼准备签署战略伙伴关系宣言

俄罗斯外长拉夫罗夫在会见印尼外长雷特诺·马尔苏迪后表示，俄罗斯和印度尼西亚国家元首不久将可能签署战略伙伴关系宣言。

拉夫罗夫在会晤后的记者会上说：“我们正在敲定俄罗斯和印度尼西亚间的战略伙伴关系宣言，我们两国国家元首很快可能在亲自会晤时签署。”

他还指出，印尼是“俄罗斯的主要合作伙伴之一，尤其是在亚太地区”，并提到去年是两国建交 70 周年。

拉夫罗夫对记者称：“我们继续以建设性方式建设这一关系，我们高度赞赏我们的双边关系，我们在最高级别建立了可信的政治对话。”

他补充称，在两位外长会晤期间，两国“加强了在安全、贸易、投资和人文关系领域的接触”。

拉夫罗夫说：“我们将继续加强在联合国与其他国际组织方面的合作。”

（来源：俄罗斯卫星通讯社，可转载）

<https://sputniknews.cn/economics/>

东盟及日韩片区

韩国今年上半年吸引外商直接投资同比增长 71.5%

韩国产业通商资源部 7 日表示，以申报额为准，初步核实 2021 年上半年韩国吸引外商直接投资（FDI）同比增加 71.5%，为 131.4 亿美元，实际利用外资同比增 57.3%，为 78.4 亿美元，双双创下历史第二高。

按投资领域来看，与新政相关的外商直接投资同比大增 163.4%，为 39.4 亿美元，具体包括数字新政的 33.3 亿美元（129.3%）和绿色新政的 6.1 亿美元（1286.8%）。尖端制造（环保汽车和电池）、平台（快递应用和共享经济）、韩国文创（视频、网漫、游戏）等具有高附加价值和高端技术密集的新产业领域投资同比增加 37.8%，为 52.5 亿美元。二次电池材料、汽车零件、医疗设备领域投资同比增 14.7%，为 13.4 亿美元。按投资国别来看，欧盟（包括英国）同比增 394%，为 64.4 亿美元，其后依次是中国 28.2 亿美元、美国 21.1 亿美元、日本 4.6 亿美元，同比分增 1.7%、20.3%和 1.4%。

韩国产业部对此表示，上半年外商投资的大增主要反映了去年疫情影响下的低基数效应、市场看好全球经济前景、外商对韩国经济基础面有信心，以及新政、材料、零部件、装备等大型国家项目招商引资等综合因素。

（来源：韩联社）

<https://cn.yna.co.kr/view/>

越南农业部门致力于提高产品深加工能力，增加附加值

越南是世界第十七大农林渔业出口国，然而，由于出口主要以原材料为主，大多数越南商品的价值很低，例如，去年越南出口额虽达到 412.5 亿美元，但仅占世界农林渔业产品进口额的不到 2%。对此，越南农业和农村发展部也证实，这一发展进程仍然存在许多不确定因素，增长不可持续。目前，越南已经无法满足国际市场集中化、规模化、高标准化的商品生产要求，特别是在保鲜、深加工和配套产业方面，越南农林渔业的加工能力不强，采收后损失仍然很高。同时，越南还没有在价值链上建立起坚实的生产环节，推动机械化和高新技术的应用，降低中间成本，增加附加值。

目前，越南约有 7500 家农产品加工出口产业化企业和数千家小型加工企业和农户。据估计，这些经济部门每年能够加工、初步加工和保存约 1.2 亿吨农林水产原料。然而，越南农产

品加工和市场开发局表示，只有 20-30%的企业和机构通过深加工出口。例如，越南咖啡出口到全球 80 多个市场，年总产量为 1160 万-1180 万吨，营业额约为 26 亿-28 亿美元。尽管咖啡豆所占比例很大，出口价值仍处于较低水平，对此，该部部长表示，越南农产品加工活动受到了政府、企业和社会的特别关注。因此，农业部门必须开辟更多的农产品出口渠道，确定发展方向，创造附加值，解决供给过剩的问题，减轻农民面临农产品贬值的压力。

最近，越南总理发布了关于发展农林渔业加工业和农业生产机械化的任务和解决办法的第 25/CT-TTg 号指令。这表明，越南的农产品深加工能力有很大的潜力，而目前的当务之急是要创造一个稳定的环境，采取有力的政策来刺激投资资金的流动。越南当局应与企业联手，共同开拓市场，研究采后加工保鲜技术，提高农产品价值，树立适应新常态市场环境的市场思维，在加强物流基础设施、冷库、仓储设施建设的同时，做好加工原料产地规划。

（来源：西贡解放）

<https://sggpnews.org.vn/business/>

印尼加强工业区扩建以吸引投资

据报道，印尼政府正致力于在全国范围内扩大工业园区，以期吸引潜在投资，促进国家经济发展。印尼工业部长阿古斯古米旺 7 月 5 日表示，为实现这一目标，印尼政府需要改善各工业园区的基础设施，从而增加吸引力和竞争力。他认为，印尼仍然是全球投资者的主要目的地，因此该部正在与利益相关方保持密切联系，共同推动各综合工业园区的发展。

阿古斯古米旺表示，通过吸引投资和提升国内原材料附加值，各工业园区的扩张将对印尼国民经济产生双重积极影响，有助于为当地劳动者创造就业机会，并从出口业务中赚取更多的外汇。另外，投资资金持续流入可以刺激工业生产活动。在此背景下，各工业园区对加快新冠肺炎疫情下的国家经济复苏起着重要作用。2021 年第一季度，印尼加工业所引进的投资额达到 88.3 万亿卢比（超过 60 亿美元），同比增长 38%，其中制造业的贡献占 40.2%。

据统计数据，近 5 年来，印尼的工业园区数量和占地面积呈上升态势。目前，印尼全国共有 132 个工业园区，总面积超过 5.7 万公顷。

（来源：越通社）

<https://en.vietnamplus.vn/>

泰米上半年出口 220 万吨，实现全年目标难度较大

据泰国官方披露的数据显示，今年上半年，泰米累计出口达 220 万吨，而今年泰米的年出口目标为 600 万吨。对此，泰国商业部表示将联合泰米出口公会竭尽全力利用一切可以利用的渠道加快大米出口，实现泰方当局提出的年度目标。

根据泰国商业部公布的数据，2021 年 1 月 2 日至 6 月 23 日，泰米累计出口总量为 220 万吨，同比萎缩 21.03%。就全年 600 万吨出口量的目标而言，这绝对不是一个理想的数字。2020 年泰米出口 570 万吨。对此，泰米出口商公会认为，如果要实现年出口 600 万吨目标，每月出口量必须在 50 万吨水平。他指出，泰米出口减少来自多方面的原因，但总结后主要有两方面：首先是泰米价格没有优势，价格劣势主要表现在泰米价格相比印度、越南等主要竞争对手更贵。其次就是集装箱货柜短缺。另外，泰铢升值也造成了额外的价格劣势。即便是中国这样的大米进口国也开始出口大米。同时，泰米产量因干旱等自然灾害而导致产量下降也是其中的原因之一，这导致泰国国内大米价格波动较大。

总之，泰米要想在 2021 年内完成 600 万吨出口目标不会太轻松。尽管泰国米商和政府合力推进 G2G（即“政府与政府”模式）大米出口，但问题是目前的市场是买方市场，不是卖方市场。如果要实现该目标，意味着下半年泰米要实现 400 万吨的出口量。

（来源：泰国中华日报）

<https://thaizhonghua.com/>

今年前 5 个月，柬中双边贸易额超 39 亿美元

柬埔寨商业部发布的报告显示，今年前 5 个月，柬中双边贸易额达 39.07 亿美元，较去年同期的 31.23 亿美元相比增幅为 25%。报告指出，今年 1 月至 5 月，柬埔寨向中国出口贸易总额为 5.58 亿美元，同比增长超 56%；进口贸易总额为 33.48 亿美元，同比增长 21%。

柬埔寨商业部副国务秘书兼发言人班速伟杰表示，今年前 5 个月，柬中国双边贸易明显增长。柬埔寨向中国出口的产品主要为农产品，包括大米、芒果、木薯、腰果等。进口产品主要为电子产品、食品、建筑材料等。他强调，中国不仅是柬埔寨投资来源国、客源国，更是柬方最重要的贸易伙伴。值得一提的是，柬中两国已于 2020 年 10 月 12 日签署双边自由贸易协定。通过自贸协定，柬埔寨多种农产品将享有免关税出口到中国的优惠。此举将推动双边经贸关系提升到新的水平，以及吸引更多的中资公司来柬埔寨投资兴业。

（来源：柬华日报）

<https://jianhuadaily.com/>

免责声明

本信息快报收集了国际经贸及法律方面最前沿的新闻内容，
包含政策的变化、重大案件的开展与进度、政府公告的发布等，
并对以上内容进行筛选、编辑、翻译和排版。

本信息快报仅供参考。